

Découvrez l'importance de la protection

# Votre prochain contrat

Votre prochain contrat ne se jouera peut-être pas sur le prix... mais sur votre capacité à prouver que vous êtes protégés.



Jérémy Chieppa



1

## Le contexte

Ce qui arrive de plus en plus souvent chez les PME/ETI : Appels d'offres, négociations, partenariats. La question à poser : Quelles garanties avez-vous sur votre cybersécurité ?



Jérémie Chieppa

2

## Ce qu'on entend trop souvent

Les réponses fréquentes telles que 'On a un prestataire IT' ou 'On a un antivirus' ne suffisent plus. La réalité des menaces exige plus de rigueur dans la cybersécurité.



Jérémie Chieppa

3

# Ce que vos clients veulent savoir

Ils souhaitent savoir si vous pouvez encaisser un incident, si vous avez une gouvernance du risque, si vos équipes sont prêtes, et si un plan de continuité est en place.



Jérémie Chieppa

4

## Impact sur votre business

Une entreprise qui inspire confiance peut accélérer ses ventes, accéder à des marchés fermés, renforcer ses relations clients, et crédibiliser ses offres premium.



Jérémie Chieppa

5

## La réalité

La cybersécurité ne se limite plus à l'IT. C'est désormais un enjeu commercial crucial, un facteur de compétitivité et une barrière à l'entrée pour certains contrats.



Jérémie Chieppa

Agissez maintenant !

## Conclusion

La confiance ne se décrète pas. Elle se prouve. Votre capacité à démontrer cela est essentielle pour l'avenir de votre entreprise.

*"En cybersécurité, il ne s'agit pas d'être parfait. Il s'agit d'être prêt."*

Soyez proactif !



Jérémy Chieppa